

2024-2030年中国服装电子 商务行业分析与投资战略报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2024-2030年中国服装电子商务行业分析与投资战略报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202312/431628.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2024-2030年中国服装电子商务行业分析与投资战略报告》报告中的资料和数据来源于对行业公开信息的分析、对业内资深人士和相关企业高管的深度访谈，以及共研分析师综合以上内容作出的专业性判断和评价。分析内容中运用共研自主建立的产业分析模型，并结合市场分析、行业分析和厂商分析，能够反映当前市场现状，趋势和规律，是企业布局市场服务行业的重要决策参考依据。

报告目录：

第一章 中国服装电子商务行业发展环境分析

1.1 政策环境分析

1.1.1 促进信息消费拓展电子商务发展空间

1.1.2 实施支持跨境电子商务零售出口有关政策

1.1.3 电子商务行业“十三五”规划重点任务

1.2 经济环境分析

1.2.1 经济发展形势

1.2.2 经济环境对中国的影响

1.2.3 中国宏观经济发展现状

1.2.4 中国宏观经济发展趋势

1.3 社会环境分析

1.3.1 人口环境分析

1.3.2 收入及消费水平

1.3.3 居民恩格尔系数

1.3.4 网购的普及化

1.4 技术（Technological）环境

1.4.1 网络技术

1.4.2 Web浏览技术

1.4.3 安全技术

1.4.4 数据库技术

1.4.5 电子支付技术

第二章 中国服装电子商务市场现状分析

2.1 中国服装电子商务市场发展概况

2.1.1 服装电子商务发展历程

2.1.2 服装在电子商务行业的地位

2.1.3 服装网购规模状况

2.1.4 服装电子商务渗透率现状

2.2 服装电子商务区域格局分析

2.2.1 浙江宁波

2.2.2 广东

2.2.3 河南

2.3 中国服装电子商务存在的问题分析

2.3.1 地区分布不均衡

2.3.2 新旧模式处于磨合期

2.3.3 面临安全隐患

2.3.4 物流配送系统落后

2.4 中国服装电子商务发展建议

2.4.1 加快基础设施建设

2.4.2 建立相应的政策法规

2.4.3 健全物流管理系统

2.4.4 扩大新运营模式的地区分布

第三章 服装电子商务市场消费分析

3.1 服装电子商务市场消费总体分析

3.1.1 服装行业消费状况

3.1.2 消费者变化特征

3.1.3 消费者年龄层次

3.1.4 消费者区域格局

3.1.5 新老用户的贡献率

3.2 服装电子商务消费者行为分析

3.2.1 消费关注因素分析

3.2.2 购买渠道的选择

3.2.3 消费品类分析

第四章 中国服装专业市场电子商务分析

4.1 中国服装专业市场电子商务综析

4.1.1 开展电商的目的

4.1.2 电商发展态势

4.1.3 电商交易规模

4.1.4 电商渗透率

4.1.5 发展成效状况

4.2 中国服装专业市场电商模式分析

4.2.1 电商模式介绍

4.2.2 商户电商运营方式

4.2.3 商户开展电商途径

4.3 中国服装专业市场电子商务发展分析

4.3.1 杭州四季青服装城

4.3.2 常熟服装城

4.3.3 广州服装专业市场

4.3.4 虎门服装专业市场

第五章 服装电子商务移动市场分析

5.1 服装电子商务移动市场发展概况

5.1.1 移动电商规模状况分析

5.1.2 服装移动电子商务发展态势

5.1.3 服装移动电商规模现状

5.1.4 服装移动电子商务发展前景分析

5.2 主要服装电商移动市场形态现状分析

5.2.1 微信服装电子商务现状

5.2.2 手机服装电商推广现状

第六章 服装细分产品电子商务发展现状分析

6.1 女装

6.1.1 女装电商发展态势

6.1.2 女装网购价位格局

6.1.3 女装电商平台格局

6.1.4 女装电商渠道开拓模式

6.1.5 主要电商平台销售规模

6.2 男装

6.2.1 男装电商市场特征

6.2.2 男装电商平台分布

6.2.3 男装主要网络品牌

6.2.4 男装电商进入机会

6.3 内衣

6.3.1 内衣电子商务市场发展现状

6.3.2 内衣电子

商务渠道市场份额 6.3.3 主要电商平台内衣销售状况 6.3.4 内衣电商品牌经验借鉴 6.4 运动服装 6.4.1 运动服电商市场特点 6.4.2 运动服电商渠道模式 6.4.3 运动服电商市场渗透状况 第七章 服装电子商务商业模式分析 7.1 B2C 7.1.1 市场规模 7.1.2 市场份额 7.1.3 运营模式 7.1.4 典型垂直网站 7.2 C2C 7.2.1 市场规模 7.2.2 发展态势 7.2.3 竞争状况 7.3 B2B 7.3.1 发展现状 7.3.2 主要平台介绍 7.3.3 渠道竞争分析 7.3.4 存在的问题 7.4 O2O 7.4.1 线下品牌O2O现状 7.4.2 O2O建立的影响 7.4.3 O2O的建立步骤 7.4.4 O2O面临的挑战 7.4.5 发展前景预测 第八章 中国主要服装电子商务平台运营分析 8.1 服装电子商务运营平台类型 8.1.1 制造商类平台 8.1.2 销售商平台 8.1.3 第三方平台 8.1.4 辅助类平台 8.1.5 运营平台对比分析 8.2 淘宝网 8.2.1 基本介绍 8.2.2 交易规模 8.2.3 用户规模 8.2.4 主要用户 8.2.5 主要产品 8.3 天猫 8.3.1 基本介绍 8.3.2 特有优势 8.3.3 交易规模 8.3.4 发展战略 8.4 梦芭莎 8.4.1 基本介绍 8.4.2 用户规模 8.4.3 商业模式 8.4.4 发展动态 8.4.5 成功经验 8.5 唯品会 8.5.1 基本介绍 8.5.2 发展现状 8.5.3 用户规模 8.5.4 销售模式 8.5.5 竞争策略分析 8.6 凡客 8.6.1 基本介绍 8.6.2 产品与服务 8.6.3 推广模式 8.6.4 战略调整 第九章 服装电子商务市场竞争与营销分析 9.1 服装电子商务市场竞争现状 9.1.1 电商行业竞争特点 9.1.2 电商可提高服装企业竞争力 9.1.3 服装电子商务竞争重点 9.1.4 网络服装品牌的差异化竞争 9.2 主流电商平台跨界涉足服装业务 9.2.1 服装是电商品类拓展的切入口 9.2.2 卓越亚马逊 9.2.3 聚美优品 9.2.4 京东商城 9.2.5 当当网 9.3 传统服装企业电商竞争策略 9.3.1 品牌 9.3.2 新型运营模式 9.3.3 差异化道路 9.4 服装电子商务营销变化特征 9.4.1 注重用户体验 9.4.2 注重品牌化落地发展 9.4.3 营销定位的变化 9.5 服装电子商务营销模式分析 9.5.1 会员营销模式 9.5.2 搜索引擎营销模式 9.5.3 社会化媒体营销模式 9.5.4 新闻事件营销模式 9.5.5 软文营销模式 第十章 服装电子商务相关产业分析 10.1 服装行业 10.1.1 产业现状分析 10.1.2 投资规模状况 10.1.3 行业投资机会 10.1.4 进入与退出壁垒 10.1.5 发展前景分析 10.2 电子商务行业 10.2.1 市场规模状况 10.2.2 行业发展特点 10.2.3 市场格局分析 10.2.4 发展前景分析 10.2.5 发展趋势分析 10.3 物流行业 10.3.1 物流行业规模 10.3.2 电商物流现状 10.3.3 转型升级态势 10.3.4 竞争热点分析 10.3.5 电商物流模式 10.4 第三方支付行业 10.4.1 行业规模状况 10.4.2 行业结构简析 10.4.3 发展趋势分析 第十一章 服装电子商务领先企业分析 11.1 阿里巴巴集团 11.1.1 企业简介 11.1.2 阿里巴巴主营业务状况 11.1.3 阿里巴巴经营现状分析 11.1.4 未来阿里巴巴发展战略 11.2 京东 (JD.com, Inc.) 11.2.1 企业简介 11.2.2 京东经营状况分析 11.2.3 京东海外市场发展动态 11.3 麦考林有限公司 11.3.1 企业简介 11.3.2 麦考林经营状况分析 11.3.3 麦考林经营状况分析 11.4 广州唯品会信息科技有限公司 (Vipshop Holdings Limited) 11.4.1 企业简介 11.4.2 唯品会经营状况分析 11.4.3 唯品会经营状况分析 11.4.4 第一季度唯品会经营状况分析 第十二章 服装企业电子商务渠道开展分析 12.1 服装企业运用电商的优缺点分析 12.1.1 优点分析 12.1.2 缺点分析 12.2 电子商务对服装企业的影响分析 12.2.1 改变企业的经营环境 12.2.2 改

变企业的管理模式 12.2.3 改变经营运作手段 12.3 服装企业电子商务成本分析 12.3.1 系统构建成本 12.3.2 技术支持成本 12.3.3 运营管理成本 12.3.4 安全成本 12.3.5 风险成本 12.3.6 其他成本和费用 12.3.7 各成本对比 12.4 服装企业电子商务效益分析 12.4.1 直接效益 12.4.2 间接效益 12.4.3 潜在效益 12.5 中小服装企业建立电子商务网站探析 12.5.1 进入需考虑的因素 12.5.2 受制因素分析 12.5.3 电子商务开展思路 12.5.4 遵循的原则 12.6 传统服装企业电子商务化分析 12.6.1 传统服装企业开展电子商务的优势 12.6.2 传统服装企业进入电商的渠道 12.6.3 传统服装企业电商运营模式分析 12.6.4 传统服饰品牌电子商务案例情况 12.7 服装企业电商的应用原则分析 12.7.1 要确立“商务为本”思想 12.7.2 加速服装企业内部的信息化建设 12.7.3 大企业上下游企业具有吸引力 第十三章 服装电子商务行业投融资分析 13.1 电子商务行业融资现状 13.1.1 融资规模 13.1.2 市场特点 13.1.3 行业分布 13.1.4 地区分布 13.2 服装电商企业融资渠道 13.2.1 银行贷款 13.2.2 海外上市融资 13.2.3 股权融资 13.2.4 网络融资 13.3 服装品牌电商经典融资案例分析 13.3.1 爱肯牛仔 13.3.2 裂帛 13.3.3 李宁 13.3.4 茵曼 13.3.5 凡客 13.4 服装电子商务投资风险 13.4.1 市场竞争风险 13.4.2 技术性风险 13.4.3 电子支付风险 13.4.4 政策性风险 第十四章 服装电子商务发展前景预测分析 14.1 服装电子商务发展前景及趋势 14.1.1 非主流地区服装电商发展潜力 14.1.2 服装电子商务发展趋势分析 14.2 服装电子商务行业发展预测分析 14.2.1 中国服装电子商务行业发展影响因素分析 14.2.2 中国服装网购交易规模预测 14.2.3 中国服装行业网购渗透率规模预测 略••••完整报告请咨询客服

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202312/431628.html>