

2022-2028年中国约会类A PP行业发展趋势与投资前景分析报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国约会类APP行业发展趋势与投资前景分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202202/271406.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2019年单身人群年消费市场规模约为13万亿元，占社会消费品零售额近1/3，单身经济崛起。但单身人群收入和消费能力呈现两极分化态势，低收入群体占主导地位。月收入过万的单身人数占比超过15%，但收入在4000元以下的低收入人群占比高达43%，超半数单身人群可自由支配流动资金不足6万元。2019单身群体收入分布2019年单身群体流动资产分布

交友约会App发展潜力巨大，成为中国社交新宠。2019年约会类App月人均使用次数单位：次数据来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2022-2028年中国约会类APP行业发展趋势与投资前景分析报告》共十四章。首先介绍了约会类APP行业市场发展环境、约会类APP整体运行态势等，接着分析了约会类APP行业市场运行的现状，然后介绍了约会类APP市场竞争格局。随后，报告对约会类APP做了重点企业经营状况分析，最后分析了约会类APP行业发展趋势与投资预测。您若想对约会类APP产业有个系统的了解或者想投资约会类APP行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 约会类APP行业发展综述

1.1 约会类APP行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 约会类APP行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 约会类APP行业在国民经济中的地位

1.2.3 约会类APP行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) 约会类APP行业生命周期

1.3 最近3-5年中国约会类APP行业经济指标分析

- 1.3.1 赢利性
- 1.3.2 成长速度
- 1.3.3 附加值的提升空间
- 1.3.4 进入壁垒 / 退出机制
- 1.3.5 风险性
- 1.3.6 行业周期
- 1.3.7 竞争激烈程度指标
- 1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 约会类APP行业运行环境分析

2.1 约会类APP行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

2.1.3 行业相关发展规划

2.2 约会类APP行业经济环境分析

2.2.1 国际宏观经济形势分析

2.2.2 国内宏观经济形势分析

2.2.3 产业宏观经济环境分析

2.3 约会类APP行业社会环境分析

2.3.1 约会类APP产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.3.3 约会类APP产业发展对社会发展的影响

2.4 约会类APP行业技术环境分析

2.4.1 约会类APP技术分析

2.4.2 约会类APP技术发展水平

2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国约会类APP行业运行分析

3.1 我国约会类APP行业发展状况分析

3.1.1 我国约会类APP行业发展阶段

3.1.2 我国约会类APP行业发展总体概况

3.1.3 我国约会类APP行业发展特点分析

3.2 2015-2019年约会类APP行业发展现状

社交相亲类App经历了从“1.0-2.0-3.0-4.0云相亲”的演化过程，产品功能和目标用户创新发展。以珍爱网为例的传统1.0相亲平台用户覆盖广泛，主要采取传统的线下相亲模式。2.0产品在目标群体方面主要针对于中青年及高收入白领，运用大数据匹配模式，为用户创建语音、视频聊天室。以陌陌和探探为代表的3.0社交软件，主要用户为Z世代，主打潮流标签、文化社区等创新功能。与其他产品不同的是，4.0云相亲平台采取在线直播相亲方式，添加红娘元素，用户群体以下沉市场小镇青年为主。2020年是云相亲平台元年，产品市场增长势头强劲，2020年春节受疫情影响，平台用户及流量再创新高，市场潜力巨大。同类型产品数量较多，内部竞争催生差异化服务，云相亲平台市场潜力巨大。

1.0平台头部效应明显，占据婚恋市场主体。2019年约会类APP装机量占比2019年约会类APP月活量占比以珍爱网为例的1.0相亲平台，开发时间较早，市场渗透能力强，公众认知度高，占有绝对优势的市场份额。但传统相亲模式受到新兴互联网交友方式影响，亟需转型改版，以适应市场需要。1.0平台内部自身形成“珍爱+世纪佳缘+百合网”三足鼎立格局。

2.0&3.0产品占据流量高地，用户活跃度拔得头筹。以陌陌、探探为代表的2.0产品，2019年在装量和日留存率指标遥遥领先，分别位列第一、第二，2.0产品内部头部效应显著。以Z世代为主要目标群体的积目，拥有如嘻哈、滑板、二次元等垂直细分用户群体，2019年日留存率高达71.2%，占据流量高地。

4.0云相亲平台“直播+相亲”创新模式，下沉市场潜力巨大。与1.0-3.0版本不同，云相亲App以在线直播相亲方式，添加红娘元素，用户群体以下沉市场小镇青年为主。2020年是云相亲平台元年，产品市场增长势头强劲，2020年春节受疫情影响，平台用户及流量再创新高，市场潜力巨大。2019年约会类APP装机量占比2019年约会类APP月活量占比2019年约会类App在装量（万）2019年约会类App年日留存率数据来源：公开资料整理

3.2.1 2015-2019年我国约会类APP行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国约会类APP行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国约会类APP企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 约会类APP细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 约会类APP产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年约会类APP价格走势

3.5.2 影响约会类APP价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.5.3 2022-2028年约会类APP产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要约会类APP企业价位及价格策略

第四章 我国约会类APP所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国约会类APP所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国约会类APP所属行业产销情况分析

4.2.1 我国约会类APP所属行业工业总产值

4.2.2 我国约会类APP所属行业工业销售产值

4.2.3 我国约会类APP所属行业产销率

4.3 2015-2019年中国约会类APP所属行业财务指标总体分析

4.3.1 行业盈利能力分析

4.3.2 行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国约会类APP行业供需形势分析

5.1 约会类APP行业供给分析

5.1.1 2015-2019年约会类APP行业供给分析

5.1.2 2022-2028年约会类APP行业供给变化趋势

5.1.3 约会类APP行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国约会类APP行业需求情况

5.2.1 约会类APP行业需求市场

5.2.2 约会类APP行业客户结构

5.2.3 约会类APP行业需求的地区差异

5.3 约会类APP市场应用及需求预测

5.3.1 约会类APP应用市场总体需求分析

(1) 约会类APP应用市场需求特征

(2) 约会类APP应用市场需求总规模

5.3.2 2022-2028年约会类APP行业领域需求量预测

(1) 2022-2028年约会类APP行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2022-2028年约会类APP行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业约会类APP产品/服务需求分析预测

第六章 约会类APP行业产业结构分析

6.1 约会类APP产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析（所有制结构）

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国约会类APP行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国约会类APP行业产业链分析

7.1 约会类APP行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

- 7.1.3 与上下游行业之间的关联性
- 7.2 约会类APP上游行业分析
 - 7.2.1 约会类APP产品成本构成
 - 7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状
 - 7.2.3 2022-2028年上游行业发展趋势
 - 7.2.4 上游供给对约会类APP行业的影响
- 7.3 约会类APP下游行业分析
 - 7.3.1 约会类APP下游行业分布
 - 7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状
 - 7.3.3 2022-2028年下游行业发展趋势
 - 7.3.4 下游需求对约会类APP行业的影响

第八章 我国约会类APP行业渠道分析及策略

- 8.1 约会类APP行业渠道分析
 - 8.1.1 渠道形式及对比
 - 8.1.2 各类渠道对约会类APP行业的影响
 - 8.1.3 主要约会类APP企业渠道策略研究
 - 8.1.4 各区域主要代理商情况
- 8.2 约会类APP行业用户分析
 - 8.2.1 用户认知程度分析
 - 8.2.2 用户需求特点分析
 - 8.2.3 用户购买途径分析
- 8.3 约会类APP行业营销策略分析
 - 8.3.1 中国约会类APP营销概况
 - 8.3.2 约会类APP营销策略探讨
 - 8.3.3 约会类APP营销发展趋势

第九章 我国约会类APP行业竞争形势及策略

- 9.1 行业总体市场竞争状况分析
 - 9.1.1 约会类APP行业竞争结构分析
 - (1) 现有企业间竞争
 - (2) 潜在进入者分析

(3) 替代品威胁分析

(4) 供应商议价能力

(5) 客户议价能力

(6) 竞争结构特点总结

9.1.2 约会类APP行业企业间竞争格局分析

9.1.3 约会类APP行业集中度分析

9.1.4 约会类APP行业SWOT分析

9.2 中国约会类APP行业竞争格局综述

9.2.1 约会类APP行业竞争概况

(1) 中国约会类APP行业竞争格局

(2) 约会类APP行业未来竞争格局和特点

(3) 约会类APP市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国约会类APP行业竞争力分析

(1) 我国约会类APP行业竞争力剖析

(2) 我国约会类APP企业市场竞争的优势

(3) 国内约会类APP企业竞争能力提升途径

9.2.3 约会类APP市场竞争策略分析

第十章 约会类APP行业领先企业经营形势分析

10.1 探探

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营状况

10.1.5 公司发展规划

10.2 陌陌

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3 Spot戳戳

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 Soul

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 产品/服务特色

10.4.4 公司经营状况

10.4.5 公司发展规划

10.5 珍爱网

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 产品/服务特色

10.5.4 公司经营状况

10.5.5 公司发展规划

10.6 积目

10.6.1 企业概况

10.6.2 企业优势分析

10.6.3 产品/服务特色

10.6.4 公司经营状况

10.6.5 公司发展规划

10.7 吱呀

10.7.1 企业概况

10.7.2 企业优势分析

10.7.3 产品/服务特色

10.7.4 公司经营状况

10.7.5 公司发展规划

10.8 Uki

10.8.1 企业概况

10.8.2 企业优势分析

10.8.3 产品/服务特色

10.8.4 公司经营状况

10.8.5 公司发展规划

10.9 伊对

10.9.1 企业概况

10.9.2 企业优势分析

10.9.3 产品/服务特色

10.9.4 公司经营状况

10.9.5 公司发展规划

10.10 皮蛋

10.10.1 企业概况

10.10.2 企业优势分析

10.10.3 产品/服务特色

10.10.4 公司经营状况

10.10.5 公司发展规划

第十一章 2022-2028年约会类APP行业投资前景

11.1 2022-2028年约会类APP市场发展前景

11.1.1 2022-2028年约会类APP市场发展潜力

11.1.2 2022-2028年约会类APP市场发展前景展望

11.1.3 2022-2028年约会类APP细分行业发展前景分析

11.2 2022-2028年约会类APP市场发展趋势预测

11.2.1 2022-2028年约会类APP行业发展趋势

11.2.2 2022-2028年约会类APP市场规模预测

11.2.3 2022-2028年约会类APP行业应用趋势预测

11.2.4 2022-2028年细分市场发展趋势预测

11.3 2022-2028年中国约会类APP行业供需预测

11.3.1 2022-2028年中国约会类APP行业供给预测

11.3.2 2022-2028年中国约会类APP行业需求预测

11.3.3 2022-2028年中国约会类APP供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

- 11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测
- 11.4.3 企业区域市场拓展的趋势
- 11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展
- 11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2022-2028年约会类APP行业投资机会与风险

- 12.1 约会类APP行业投融资情况
 - 12.1.1 行业资金渠道分析
 - 12.1.2 固定资产投资分析
 - 12.1.3 兼并重组情况分析
- 12.2 2022-2028年约会类APP行业投资机会
 - 12.2.1 产业链投资机会
 - 12.2.2 细分市场投资机会
 - 12.2.3 重点区域投资机会
- 12.3 2022-2028年约会类APP行业投资风险及防范
 - 12.3.1 政策风险及防范
 - 12.3.2 技术风险及防范
 - 12.3.3 供求风险及防范
 - 12.3.4 宏观经济波动风险及防范
 - 12.3.5 关联产业风险及防范
 - 12.3.6 产品结构风险及防范
 - 12.3.7 其他风险及防范

第十三章 约会类APP行业投资战略研究

- 13.1 约会类APP行业发展战略研究
 - 13.1.1 战略综合规划
 - 13.1.2 技术开发战略
 - 13.1.3 业务组合战略
 - 13.1.4 区域战略规划
 - 13.1.5 产业战略规划
 - 13.1.6 营销品牌战略
 - 13.1.7 竞争战略规划

13.2 对我国约会类APP品牌的战略思考

13.2.1 约会类APP品牌的重要性

13.2.2 约会类APP实施品牌战略的意义

13.2.3 约会类APP企业品牌的现状分析

13.2.4 我国约会类APP企业的品牌战略

13.2.5 约会类APP品牌战略管理的策略

13.3 约会类APP经营策略分析

13.3.1 约会类APP市场细分策略

13.3.2 约会类APP市场创新策略

13.3.3 品牌定位与品类规划

13.3.4 约会类APP新产品差异化战略

13.4 约会类APP行业投资战略研究

13.4.1 2019年约会类APP行业投资战略

13.4.2 2022-2028年约会类APP行业投资战略

13.4.3 2022-2028年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议（ ）

14.1 约会类APP行业研究结论

14.2 约会类APP行业投资价值评估

14.3 约会类APP行业投资建议

14.3.1 行业发展策略建议

14.3.2 行业投资方向建议

14.3.3 行业投资方式建议（ ）

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202202/271406.html>