

# 2021-2027年中国高端白酒 市场深度分析与投资可行性报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

# 一、报告报价

《2021-2027年中国高端白酒市场深度分析与投资可行性报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202106/224362.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

高端酒受益于消费升级、人均可支配收入提升、高端酒需求增长迅速，高端酒品牌价值及产品价格仍将不断提升，预计19年高端酒均价增速将明显高于销量增速，同时有望继续延续量价齐升态势。

中企顾问网发布的《2021-2027年中国高端白酒市场深度分析与投资可行性报告》共九章。首先介绍了高端白酒行业市场发展环境、高端白酒整体运行态势等，接着分析了高端白酒行业市场运行的现状，然后介绍了高端白酒市场竞争格局。随后，报告对高端白酒做了重点企业经营状况分析，最后分析了高端白酒行业发展趋势与投资预测。您若想对高端白酒产业有个系统的了解或者想投资高端白酒行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分白酒行业及市场分析

第一章中国白酒行业整体发展情况分析

第一节 中国白酒行业的分类与特性

一、白酒的分类

二、白酒香型介绍

三、白酒行业的特征

四、白酒生产的特性

第二节中国白酒行业发展历程与现状

一、白酒行业发展的历程

二、白酒酿造技术现状

三、白酒行业发展现状

四、白酒行业规模和地位

五、中国白酒发展路径的9种深化

第三节2015-2019年中国白酒行业运行情况

一、2019年中国白酒行业运行情况

二、2019年白酒行业发展分析

### 三、2019年中国白酒行业运行情况

#### （一）行业规模

#### （二）资本劳动密集度

#### （三）产销情况

#### （四）成本费用结构

#### （五）盈利情况

#### （六）行业运营绩效

### 第四节2019年中国白酒行业运行情况分析

#### 一、2019年我国白酒行业生产情况分析

#### 二、2019年我国白酒行业盈利情况分析

#### 各价位白酒上市企业上半年增速情况图

#### 三、2019年我国白酒行业价格情况分析

#### 四、2019年我国白酒上市公司经营情况分析

### 第五节2019年中国白酒市场发展预测

## 第二章中国高端白酒市场分析

### 第一节高端白酒市场特征分析

#### 一、高档酒市场特征

#### 二、高端白酒的消费特征

#### 三、高端白酒市场调查

#### 四、高端白酒市场进入壁垒与赢利模式分析

### 第二节2019年高端白酒市场发展情况分析

#### 一、高档酒增长平稳且涨价频频

#### 二、以茅台、五粮液为首的高档白酒日益走向奢侈化。

#### 三、白酒行业出现收藏投资热

#### 四、二线品牌表现甚佳，成为行业关注的焦点

### 第三节2019年高端白酒市场发展情况分析

### 第四节2019年高端白酒市场预测

### 第五节我国高端白酒市场分析及预测

#### 一、2019年《酱香型白酒国家标准》正式实施

#### 二、仁怀十三五力争建设成中国最大酱香型白酒生产基地

#### 三、酱香型白酒发展前景预测

#### 四、酱香型白酒发展策略

#### 五、酱香型白酒区域发展策略

### 第三章高端白酒分区域市场分析

#### 第一节华北地区高端白酒市场

##### 一、华北市场概述

##### 二、北京白酒市场

##### 三、天津白酒市场

##### 四、河北白酒市场

##### 五、山西白酒市场

##### 六、内蒙古白酒市场

#### 第二节华东地区高端白酒市场

##### 一、华东地区市场概述

##### 二、上海白酒市场

##### 三、山东白酒市场

##### 四、江苏白酒市场

##### 五、浙江白酒市场

##### 六、安徽白酒市场

##### 七、江西白酒市场

##### 八、福建白酒市场

#### 第三节华南地区高端白酒市场

##### 一、华南市场概述

##### 二、广东白酒市场

##### 三、广西白酒市场

##### 四、海南白酒市场

#### 第四节华中地区高端白酒市场

##### 一、华中市场概述

##### 二、河南白酒市场

##### 三、湖南白酒市场

##### 四、湖北白酒市场

#### 第五节东北地区高端白酒市场

##### 一、东北地区概述

二、黑龙江白酒市场

三、吉林白酒市场

四、辽宁白酒市场

第六节西北地区高端白酒市场

一、西北地区市场概述

二、陕西白酒市场

三、甘肃白酒市场

第七节西南地区高端白酒市场

一、西南市场概述

二、四川白酒市场

三、重庆白酒市场

四、贵州白酒市场

五、云南白酒市场

第二部分消费者及营销策略分析

第四章高端白酒消费者分析

第一节2019年高端白酒消费者需求分析

一、现阶段我国高端白酒消费特点

二、商务消费回暖和再库存化预期带动行业反弹

三、私人消费回暖带动高端白酒复苏

四、长期：商务和私人消费是未来持续增长动力

五、高端白酒市场具有收入和利润的高弹性

六、高端白酒厂商盈利具有高弹性

七、我国高端白酒各主要细分市场消费占比测算

第二节白酒消费者购买行为分析

一、白酒消费者购买行为类型分析

二、白酒消费者购买动机分析

三、白酒消费者购买方式分析

四、白酒消费者购买目分析

五、白酒消费者对广告促销的态度分析

第三节中产阶层白酒消费群体分析

一、中产阶层扩大带来的机会

二、中产阶层的消费特征

三、中产阶层市场竞争策略

第四节“80后”白酒消费群体分析

一、“80后”未来的主流消费群体

二、“80后”群体的消费特征分析

三、针对“80后”群体白酒企业的创新策略

第五节白酒消费行为的价值体现及营销启示

一、白酒消费行为特点

二、白酒消费行为的价值体现

三、白酒消费行为价值体现的营销启示

第五章高端白酒营销策略分析

第一节2019年白酒的需求特质与渠道

一、2019年白酒的需求特质

二、需求特质影响下的白酒营销模式、渠道方式

三、需求特质与白酒企业的战略选择

第二节白酒营销形势分析

一、白酒营销模式及其发展趋势

二、中国白酒营销的四种形式

三、白酒营销的分层化趋势

第三节白酒营销渠道分析

一、白酒终端现状与策略分析

二、电子商务对白酒营销渠道的发展

第四节白酒营销策略分析

一、白酒营销规律分析

二、白酒淡季营销策略分析

三、白酒企业促销攻略

四、白酒企业三、四级市场攻略

五、白酒价格营销策略分析

六、高端白酒招商策略

第五节白酒广告策略分析

第六节高端白酒文化营销策略分析

一、高端白酒：中国酒文化的宏大叙事

二、白酒业：契合文化的品牌想象力

三、浅析白酒如何注入新文化

第七节 高端白酒营销策略分析

一、浅谈高端白酒的营销定位

二、专业酒展推动高端白酒营销

三、高端白酒营销的根据地之战

第八节 高端白酒买断品牌需求创新的驱动战略

第三部分 竞争格局分析

第六章 高端白酒行业竞争状况分析

第一节 中国白酒行业集中度分析

第二节 当前高端白酒行业竞争格局

一、高端白酒五强格局初成型

二、浓香型高端白酒竞争格局

三、未来5年中国白酒市场竞争加剧

第三节 中国白酒品牌生存发展情况分析

一、品牌格局

二、品牌发展战略

三、品牌发展趋势

第四节 高端白酒行业竞争趋势分析

一、2019年高端白酒行业竞争趋势

二、品牌决定未来格局

三、白酒行业市场竞争中的四大关键因素

第七章 中国高端白酒企业分析

第一节 五粮液

一、公司概况

二、企业经营情况分析

三、企业经营情况分析

四、企业财务数据分析

第二节 贵州茅台

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

## 三、企业经营情况分析

## 四、企业财务数据分析

### 第三节四川剑南春集团有限责任公司

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

## 三、企业经营情况分析

## 四、企业财务数据分析

### 第四节泸州老窖股份有限公司

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

## 三、企业经营情况分析

## 四、企业财务数据分析

### 第五节四川水井坊股份有限公司

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

## 三、企业经营情况分析

## 四、企业财务数据分析

### 第六节四川沱牌舍得酒业股份有限公司

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

## 三、企业经营情况分析

## 四、企业财务数据分析

### 第七节山西杏花村汾酒集团有限责任公司

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

## 三、企业经营情况分析

## 四、企业财务数据分析

### 第八节安徽古井贡酒股份有限公司

## 一、公司概况

## 二、企业经营情况分析

### 三、企业经营情况分析

### 四、企业财务数据分析

## 第九节酒鬼酒股份有限公司

### 一、公司概况

### 二、企业经营情况分析

### 三、企业经营情况分析

### 四、企业财务数据分析

## 第十节湖北稻花香集团

### 一、公司概况

### 二、企业经营情况分析

### 三、企业经营情况分析

### 四、企业财务数据分析

## 第四部分趋势及策略

## 第八章2021-2027年中国高端白酒行业发展环境与趋势分析

### 第一节中国白酒行业经济环境分析与预测

#### 一、宏观环境对白酒市场的推动作用分析

#### 二、2019年宏观环境对白酒市场的推动作用分析

#### 三、2021-2027年我国经济前景分析与预测

### 第二节中国白酒行业发展环境分析与预测

#### 一、2019年中国白酒行业发展环境

#### 二、2019年酱香白酒国标出台及影响分析

### 第三节2021-2027年我国白酒行业发展预测

#### 一、2021-2027年我国白酒行业发展预测

#### 二、2021-2027年我国白酒行业发展趋势

### 第四节高端白酒行业景气度分析及预测

#### 一、一线超高端白酒“十三五”生存环境无虞

#### 二、高档酒受到经济波动的影响将相对有限

#### 三、白酒价格上涨一定是必然趋势

#### 四、2019年三线次高端白酒企业利润增长预期

### 第五节未来高端白酒行业发展趋势

#### 一、高端白酒消费结构转化

- 二、超高端阵营增速加快
- 三、高端阵营稳步扩
- 四、次高端阵营较快速发展
- 五、高端白酒正在从“品牌梯队模式向“多香并立模式转型

## 第九章2021-2027年中国高端白酒行业发展战略分析

### 第一节中国白酒行业新盈利模式探析

#### 第二节白酒品牌发展策略分析

- 一、建设白酒品牌的十大法则
- 二、白酒品牌布局策略
- 三、白酒品牌客户资源的战略整合
- 四、中小白酒企业的品牌经营
- 五、白酒品牌传播如何诠释自己的卖点
- 六、成功创建白酒品牌的关键
- 七、白酒老品牌升级路线的布局策略
- 八、中国白酒价格带竞争趋势暨关键策略掌控
- 九、“十三五”

#### 第三节高端白酒品牌发展策略分析

- 一、高端白酒品牌竞争策略
- 二、浅析高档白酒品牌的发展思路
- 三、打造高档白酒品牌的四大法则
- 四、中国高端白酒“功能价值”救赎之路
- 五、高端白酒正确把握价值与理性的相融

#### 第四节中国白酒的蓝海战略

- 一、白酒企业寻找蓝海十个命题的判断
- 二、白酒企业开辟蓝海的方向

#### 第五节白酒海外市场攻略

- 一、区域的选择
- 二、模式的选择
- 三、时机与方式的选择

部分图表目录：

图表：2019年中国白酒主要分布（1）

图表：2019年中国白酒主要分布（2）

图表：2015-2019年中国名酒评选历史

图表：中国八大名酒（1979年评定）生产历史的独特性

图表：中国八大名酒（1979年评定）生产工艺以及品质上的独特性

图表：2019年白酒行业主要指标

图表：2019年重点省份白酒行业规模以上企业指标占比情况(%)

图表：2019年白酒行业不同规模企业各项指标占比情况(%)

图表：2019年不同控股类型规模以上白酒企业各项指标占比情况(%)

图表：现阶段白酒行业的8个特点

图表：2019年全国及各省市白酒(折65度,商品量)产量统计数据

图表：2019年份全国及各省市白酒产量及增长率统计

图表：2019年白酒制造主营业务收入及利润总额

图表：2019年白酒制造工业销售产值

图表：2015-2019年白酒制造业产业规模情况

图表：2015-2019年白酒制造业资本劳动密集度情况

图表：2015-2019年白酒制造业产销情况

图表：2015-2019年白酒制造业成本费用情况

图表：2019年白酒制造业成本费用结构

图表：2015-2019年白酒制造业盈利情况

图表：2015-2019年白酒制造业成长能力

图表：2015-2019年白酒制造业盈利能力

图表：2015-2019年白酒制造业偿债能力

更多图表见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202106/224362.html>