

2020-2026年中国二手车电 商行业分析与发展趋势研究报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2020-2026年中国二手车电商行业分析与发展趋势研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202008/178649.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

根据中国汽车流通协会统计数据显示，2019年二手车交易量达到1240.9万辆，同比2019年增长了19.4%，创下了2011年以来的最高同比增速。2019年上半年二手车交易量继续以同比13.11%的速度保持增长，预计2019年交易规模将超过1400万辆。二手车政策法规和交易体系不断完善，同时二手车电商的发展极大提升消费者对行业的认知度，因此更多消费者在购置汽车时会选择购买二手车。 2019年1-6月中国二手车市场交易量及同比变化数据来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2020-2026年中国二手车电商行业分析与发展趋势研究报告》共十二章。首先介绍了二手车电商相关概念及发展环境，接着分析了中国二手车电商规模及消费需求，然后对中国二手车电商市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国二手车电商面临的机遇及发展前景。您若想对中国二手车电商有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 产业环境透视

第一章 二手车电商市场概述

第一节 中国二手车电商市场概述

一、二手车电商的概念

二、二手车电商的特点

1、广泛性

2、真实性

3、实时性

4、集中性

5、便捷性

第二节 中国二手车电商产业链概述

一、二手车车源

二、二手车交易服务商

三、信息发布平台

- 1、门户类网站
- 2、交易资讯平台
- 3、第三方评估机构
- 4、行业监管机构
- 5、政府监管机构

第三节 中国二手车电商核心运营模式

- 一、第三方竞拍模式
- 二、汽车厂商主导的竞拍模式
- 三、寄售模式
- 四、购销模式
- 五、交易资讯模式

第二章中国二手车电商行业发展环境分析

第一节 经济环境分析

- 一、国家宏观经济环境
- 二、行业宏观经济环境
- 一、限购
- 二、限迁
- 三、二手车临时产权制度
- 四、调整二手车增值税
- 五、《二手车鉴定评估技术规范》
- 六、简化二手车过户流程

第三节 技术环境分析

- 一、主要生产技术分析
- 二、技术发展趋势分析

第三章 国际二手车电商行业发展分析及经验借鉴

第一节 全球二手车电商市场总体情况分析

- 一、全球二手车电商市场结构
- 二、全球二手车电商行业发展分析
- 三、全球二手车电商行业竞争格局

第二节 美国二手车电商行业发展经验借鉴

一、美国二手车电商行业发展历程分析

二、美国二手车电商行业运营模式分析

三、美国二手车电商行业发展趋势预测

四、美国二手车电商行业对中国的启示

第三节 日本二手车电商行业发展经验借鉴

一、日本二手车电商行业发展历程分析

二、日本二手车电商行业运营模式分析

三、日本二手车电商行业发展趋势预测

四、日本二手车电商行业对中国的启示

第二部分 市场深度调研

第四章 中国二手车电商行业发展分析

第一节 二手车电商市场竞争环境分析

一、二手车电商市场政策法律环境分析

二、二手车电商市场经济环境分析

三、二手车电商市场产业环境分析

四、二手车电商市场发展状况分析

2019年二手车电商各类型平台的总交易量为218.4万辆，同比增长51.2%。二手车电商渗透率达到了17.61%，同比提升了3.72%。二手车电商平台前期的营销投入使得更多消费者选择电商渠道购买二手车，促使2019年二手车电商平台的交易量的高速增长。未来二手车电商的渗透率会继续提升，预计2019年二手车电商平台交易量将达到324.3万辆，电商渗透率将达到22%。2013-2020年中国二手车电商交易量及预测数据来源：公开资料整理

五、二手车电商细分市场发展分析

六、二手车电商市场需求环境分析

第二节 二手车电商企业经营模式创新与经营策略分析

一、国外二手车电商经营模式分析及借鉴

二、中国二手车电商市场传统经营模式分析

三、中国二手车电商市场趋势化经营模式分析

四、中国二手车电商市场创新经营模式分析

五、二手车电商企业经营策略分析

第三节 二手车电商企业交易模式创新与竞争力提升策略分析

- 一、国外二手车电商交易模式分析及借鉴
- 二、中国二手车电商市场流行交易模式分析
- 三、中国二手车电商市场创新交易模式分析
- 四、二手车电商企业营销与服务提升策略分析

第五章 中国电子商务行业发展分析

第一节 电子商务行业定义及发展环境分析

- 一、电子商务行业定义
- 二、电子商务行业政策环境分析
- 三、电子商务行业经济环境分析
- 四、电子商务行业消费环境分析
- 五、电子商务行业技术环境分析

第二节 电子商务行业发展现状与趋势分析

- 一、全球电子商务行业发展现状与趋势分析
- 二、中国电子商务行业发展现状与趋势分析
- 三、中国主要地区电子商务发展分析
- 四、中国电子商务行业投诉分析

第三节 中国移动电子商务行业发展现状与趋势分析

- 一、中国移动电子商务发展现状与趋势
- 二、中国移动支付业发展现状分析

第四节 中国电子商务细分服务发展现状与趋势分析

- 一、B2B发展现状与趋势分析
- 二、网络零售发展现状与趋势分析
- 三、网络团购发展现状与趋势分析
- 四、网上支付发展现状与趋势分析

第五节 电子商务配套行业发展现状与趋势分析

- 一、电子商务物流业发展现状与趋势分析
- 二、互联网发展现状与趋势分析
- 三、电子商务服务业发展现状与趋势分析

第六章 中国二手车电商行业运行现状分析

第一节 中国二手车电商行业发展状况分析

- 一、中国二手车电商行业发展阶段
- 二、中国二手车电商行业发展总体概况
- 三、中国二手车电商行业发展特点分析

第二节 2016-2019年二手车电商行业发展现状

- 一、中国二手车电商行业交易规模
 - 1、平台发拍量
 - 2、车辆成交量
 - 3、交易金额
- 二、中国二手车电商行业发展分析
- 三、中国二手车电商企业发展分析

第三部分 竞争格局分析

第七章 二手车电商平台应用与企业竞争策略分析

第一节 电商网民规模与网购普及率

- 一、中国网民规模
- 二、网络购物网民规模

第二节 中国汽车电子商务的商业模式分析

- 一、B2C电子商务模式刚刚开始
- 二、O2O模式是汽车网销首选

第三节 汽车电子商务应用实例分析

- 一、天猫商城品牌汽车官方旗舰店
- 二、路畅品牌团周末疯狂购
- 三、汽车之家线上购车活动
- 四、车蚂蚁C2B电子商务
- 五、长城汽车独建新车电商平台

第四节 二手车电商发展水平

- 一、二手车电商处于探索阶段
- 二、2019年成为汽车电商发展元年
- 三、缺少可靠的商业模式

第五节 二手车市场电子商务发展核心

- 一、掌握客户有效需求信息
- 二、二手车市场数据的整合服务

三、二手车交易信息透明化

四、二手车辆定价标准化

五、完善的售后服务保障

第六节 二手车电商模式的发展基础

一、O2O模式

二、B2B模式

三、C2B2C模式

第七节 二手车电商盈利模式分析

一、二手车电商市场规模分析

二、二手车电商投资与融资分析

第八章 二手车电商行业区域市场分析中国二手车电商移动端用户的地域分布以一、二线城市为主，占比超过66%。2019年12月二手车电商移动端用户地域分布数据来源：公开资料整理

第二节 珠三角地区二手车电商行业分析

一、行业发展现状分析

二、市场规模情况分析

三、市场需求情况分析

四、行业发展前景预测

第三节 长三角地区二手车电商行业分析

一、行业发展现状分析

二、市场规模情况分析

三、市场需求情况分析

四、行业发展前景预测

第四节 环渤海地区二手车电商行业分析

一、行业发展现状分析

二、市场规模情况分析

三、市场需求情况分析

四、行业发展前景预测

第五节 其它地区二手车电商行业分析

一、行业发展现状分析

二、市场规模情况分析

三、市场需求情况分析

四、行业发展前景预测

第九章 中国二手车电商市场主要平台分析

第一节 优信拍

一、发展历程

二、盈利模式

三、业务布局

四、运营管理

第二节 车唯网

一、发展历程

二、盈利模式

三、业务布局

四、运营管理

第三节 大搜车

一、发展历程

二、盈利模式

三、业务布局

四、运营管理

第四节 人人车

一、发展历程

二、盈利模式

三、业务布局

四、运营管理

第五节 安美途二手车

一、发展历程

二、盈利模式

三、业务布局

四、运营管理

第六节 公平价

一、发展历程

二、盈利模式

三、业务布局

四、运营管理

第四部分 发展前景展望

第十章 2020-2026年二手车电商行业前景及趋势预测

第一节 2020-2026年二手车电商市场发展前景

- 一、二手车电商市场发展潜力
- 二、二手车电商市场发展前景展望
- 三、二手车电商细分行业发展前景分析

第二节 2020-2026年中国二手车电商发展趋势

- 一、商业模式创新与用户需求相互促进
- 二、二手车交易多元化，多种模式推动市场发展
- 三、国家政策的减压，将推动二手车市场的发展
- 四、诚信体系建设是二手车电商发展的重中之重
- 五、PC端仍是二手车电商的主流模式，移动端增长充满想象
- 六、线上+线下，二手车竞拍模式优势突出

第三节 2020-2026年二手车电商行业市场规模预测

- 1、二手车电商行业市场容量预测
- 2、二手车电商行业销售收入预测
- 三、二手车电商行业细分市场发展趋势预测

第十一章 2020-2026年二手车电商行业投资机会与风险防范

第一节 中国二手车电商行业投资特性分析

- 一、二手车电商行业进入壁垒分析
- 二、二手车电商行业盈利模式分析
- 三、二手车电商行业盈利因素分析

第二节 中国二手车电商行业投资情况分析

- 一、二手车电商行业总体投资及结构
- 二、二手车电商行业投资规模情况
- 三、二手车电商行业投资项目分析

第三节 中国二手车电商行业投资风险

- 一、二手车电商行业供求风险
- 二、二手车电商行业关联产业风险

三、二手车电商行业产品结构风险

四、二手车电商行业技术风险

第四节 二手车电商行业投资机会

一、产业链投资机会

二、细分市场投资机会

三、重点区域投资机会

四、二手车电商行业投资机遇

第五部分 发展战略研究（）

第十二章 二手车电商行业发展战略研究

第一节 二手车电商行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第二节 对中国二手车电商品牌的战略思考

一、二手车电商品牌的重要性

二、二手车电商实施品牌战略的意义

三、二手车电商企业品牌的现状分析

四、中国二手车电商企业的品牌战略

五、二手车电商品牌战略管理的策略

第三节 二手车电商行业经营策略分析

一、二手车电商市场细分策略

二、二手车电商市场创新策略

三、品牌定位与品类规划

四、二手车电商新产品差异化战略

第四节 二手车电商行业投资战略研究

一、2019年二手车电商行业投资战略

二、2020-2026年二手车电商行业投资战略

三、2020-2026年细分行业投资战略（）

图表目录：

图表 二手车电商行业生命周期

图表 二手车电商行业产业链结构

图表 美国汽车梯度消费示意图

图表 美国二手汽车市场交易渠道

图表 美国二手汽车市场交易渠道特点比较

图表 国内主要汽车经销服务行业上市公司核心业务指标

图表 国内排名前20汽车经销商主要经济指标

图表 我国百强汽车经销商收入结构分析

图表 2013-2019年中客销量及同比增长

图表 2013-2019年轻客销量及同比增长

图表 2013-2019年轻客销售规模及预测

图表 2013-2019年中国各区域二手汽车交易增长

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202008/178649.html>