

2016-2022年中国网眼布行业 监测及投资前景评估报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2016-2022年中国网眼布行业监测及投资前景评估报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/201607/137445.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

这种布料一般用在装修墙面作为网格使用，以增加墙面石膏粉的强度，并能有效防止裂纹，一般都是涤纶材料，比较便宜实惠。

有网眼形小孔的织物即网眼布。用不同的设备可以织造不同的网眼布，主要有机织网眼布和针织网眼布2种。

机织

机织网眼布的织制方法一般有两种：一种是用二组经纱（地经与绞经），相互扭绞后形成梭口，与纬纱交织（见纱罗组织）。绞经是利用一种特制的绞综（亦称半综）时而扭绞在地经的左面，经过一次（或三次、或五次）投纬后，扭绞到地经的右面，因相互扭绞与纬纱交织形成的网眼形小孔，结构稳定，称为纱罗；另一种是利用提花组织或穿筘方法的变化，经纱以三根为一组，穿入一个筘齿，也可织出布面有小孔的织物，但网孔结构不稳定，容易移动，所以也称假纱罗。

机织网眼布有白织或色织，也有大提花，可织出繁简不同的图案。透气性好，经漂染加工后，布身挺爽，除了做夏季服装外，尤其适宜做窗帘、蚊帐等用品。

针织

针织网眼布也分两种,纬编针织网眼布和经编针织网眼布,其中经编网眼布一般是用西德高速经编机织造，原料一般为锦纶、涤纶、氨纶等,针织网眼布的成品有高弹网眼布、蚊帐布、洗衣网、箱包网、硬网、三明治网布、可里可特、绣花网布、婚纱网、方格网、透明网、美国网、钻石网、提花网、花边等各种网眼布。

报告目录：

第一章 网眼布行业界定和分类

第一节 行业定义、基本概念

第二节 行业基本特点

第三节 行业分类

第二章 网眼布行业国内外发展概述

第一节 全球网眼布行业发展概况

一、全球网眼布行业发展现状

二、主要国家和地区发展状况

三、全球网眼布行业发展趋势

第二节 中国网眼布行业发展概况

一、中国网眼布行业发展历程与现状

二、中国网眼布行业发展中存在的问题

第三章 2014-2015年中国网眼布行业发展环境分析

第一节 宏观经济环境

第二节 国际贸易环境

第三节 宏观政策环境

第四节 网眼布行业政策环境

第五节 网眼布行业技术环境

第四章 网眼布行业市场分析

第一节 市场规模

一、2012-2015年网眼布行业市场规模及增速

二、网眼布行业市场饱和度

三、影响网眼布行业市场规模的因素

四、2016-2022年网眼布行业市场规模及增速预测

第二节 市场结构

第三节 市场特点

一、网眼布行业所处生命周期

二、技术变革与行业革新对网眼布行业的影响

三、差异化分析

第五章 网眼布区域市场分析

第一节 华东地区

第二节 华北地区

第三节 华南地区

第四节 华中地区

第五节 东北地区

第六节 西北地区

第七节 西南地区

第六章 网眼布行业生产分析

第一节 网眼布行业产能产量分析

一、2012-2015年网眼布行业生产总量及增速

二、2012-2015年网眼布行业产能及增速

三、影响网眼布行业产能产量的因素

四、2016-2022年网眼布行业生产总量及增速预测

第二节 网眼布行业行业供需平衡分析

一、行业供需平衡现状

二、影响网眼布行业供需平衡的因素

三、网眼布行业供需平衡趋势预测

第七章 网眼布行业细分市场分析

第一节 细分市场一

第二节 细分市场二

第三节 细分市场三

第八章 网眼布行业竞争分析

第一节 重点网眼布企业市场份额

第二节 网眼布行业市场集中度

第三节 行业竞争群组

第四节 潜在进入者

第五节 替代品威胁

第六节 供应商议价能力

第七节 下游用户议价能力

第九章 网眼布行业产品价格分析

第一节 网眼布产品价格特征

第二节 国内网眼布产品当前市场价格评述

第三节 影响国内市场网眼布产品价格的因素

第四节 主流厂商网眼布产品价位及价格策略

第五节 网眼布产品未来价格变化趋势

第十章 网眼布行业渠道分析

第一节 网眼布产品主流渠道形式

第二节 各类渠道要素对比

第三节 行业销售渠道变化趋势

第十一章 行业盈利能力分析

第一节 2012-2015年网眼布行业销售毛利率

第二节 2012-2015年网眼布行业销售利润率

第三节 2012-2015年网眼布行业总资产利润率

第四节 2012-2015年网眼布行业净资产利润率

第五节 2012-2015年网眼布行业产值利税率

第十二章 行业成长性分析

第一节 2012-2015年网眼布行业销售收入增长分析

第二节 2012-2015年网眼布行业总资产增长分析

第三节 2012-2015年网眼布行业固定资产增长分析

第四节 2012-2015年网眼布行业净资产增长分析

第十三章 行业偿债能力分析

第一节 2012-2015年网眼布行业资产负债率分析

第二节 2012-2015年网眼布行业速动比率分析

第三节 2012-2015年网眼布行业流动比率分析

第四节 2012-2015年网眼布行业利息保障倍数分析

第十四章 行业营运能力分析

第一节 2012-2015年网眼布行业总资产周转率分析

第二节 2012-2015年网眼布行业净资产周转率分析

第三节 2012-2015年网眼布行业应收账款周转率分析

第十五章 网眼布行业重点企业分析

第一节 企业一

一、企业概述（企业、产品分布）

二、销售渠道与网络

三、企业主要经济指标（收入、成本、利润）

四、企业盈利能力分析

五、企业偿债能力分析

六、企业经营能力分析

七、企业成长能力分析

八、企业发展优势分析

第二节 企业二

一、企业概述（企业、产品分布）

二、销售渠道与网络

三、企业主要经济指标（收入、成本、利润）

四、企业盈利能力分析

五、企业偿债能力分析

六、企业经营能力分析

七、企业成长能力分析

八、企业发展优势分析

第三节 企业三

一、企业概述（企业、产品分布）

二、销售渠道与网络

三、企业主要经济指标（收入、成本、利润）

四、企业盈利能力分析

五、企业偿债能力分析

六、企业经营能力分析

七、企业成长能力分析

八、企业发展优势分析

第四节 企业四

一、企业概述（企业、产品分布）

二、销售渠道与网络

三、企业主要经济指标（收入、成本、利润）

四、企业盈利能力分析

五、企业偿债能力分析

六、企业经营能力分析

七、企业成长能力分析

八、企业发展优势分析

第五节 企业五

略……

第十六章 网眼布行业进出口现状与趋势

第一节 出口分析

一、2012-2015年网眼布产品出口量/值及增长情况

二、出口产品在海外市场分布情况

三、影响网眼布产品出口的因素

四、2016-2022年网眼布行业出口形势预测

第二节 进口分析

一、2012-2015年网眼布产品进口量/值及增长情况

二、进口网眼布产品的品牌结构

三、影响网眼布产品进口的因素

四、2016-2022年网眼布行业进口形势预测

第十七章 网眼布行业风险分析

第一节 网眼布行业环境风险

一、国际经济环境风险

二、汇率风险

三、宏观经济风险

四、宏观经济政策风险

五、区域经济变化风险

第二节 产业链上下游及各关联产业风险

第三节 网眼布行业政策风险

第四节 网眼布行业市场风险

一、市场供需风险

二、价格风险

三、竞争风险

第十八章 网眼布行业发展前景及投资机会

第一节 网眼布行业发展前景预测

一、用户需求变化预测

二、竞争格局发展预测

三、渠道发展变化预测

四、行业总体发展前景及市场机会分析

第二节 网眼布企业营销策略

第三节 网眼布企业投资机会

一、子行业投资机会

二、区域市场投资机会

三、产业链投资机会

图表目录：

图表：2012-2015年中国网眼布行业市场规模及增速

图表：2016-2022年中国网眼布行业市场规模及增速预测

图表：2012-2015年中国网眼布行业重点企业市场份额

图表：2014-2015年中国网眼布行业区域结构

图表：2014-2015年中国网眼布行业渠道结构

图表：2012-2015年中国网眼布行业需求总量

图表：2016-2022年中国网眼布行业需求总量预测

图表：2012-2015年中国网眼布行业需求集中度

图表：2012-2015年中国网眼布行业需求增长速度

图表：2012-2015年中国网眼布行业市场饱和度

图表：2012-2015年中国网眼布行业供给总量

图表：2012-2015年中国网眼布行业供给增长速度

图表：2016-2022年中国网眼布行业供给量预测

图表：2012-2015年中国网眼布行业供给集中度

图表：2012-2015年中国网眼布行业销售量

图表：2012-2015年中国网眼布行业库存量

详细请访问：<http://www.cction.com/report/201607/137445.html>